

■ ■ ■ ■ CHOISIR LE BON INCOTERM ■ ■ ■ ■

OBJECTIFS PEDAGOGIQUES

- Choisir et recommander le bon incoterm
- Enlever et livrer les flux internationaux dans le respect de la réglementation douanière
- Connaître les implications des Incoterms® 2010 en transport, douane et assurance
- Etablir un lien entre Incoterms® 2010 et crédit documentaire
- Mettre en place les différentes procédures de dédouanement
- Rédiger les documents exigés par l'administration
- Trouver les documents nécessaires aux opérations d'import-export
- Eviter les litiges avec les douanes

ORGANISATION

- **Durée**
1 journée – 7 Heures
- **Lieu**
Site de l'entreprise ou site d'ARAMIS Formation
- **Public / Pré requis**
Collaborateur d'un service Import / Export

CONTENU PÉDAGOGIQUE

APPREHENDER LE CONTEXTE INTERNATIONAL

- Les réglementations internationales applicables et les zones de libre-échange.
- Les types de commerce dans l'UE : l'organisation des échanges domestiques, intracommunautaires et internationaux.
- Connaître le rôle et les missions de la douane dans les échanges.
- Les obligations statistiques fiscales et réglementaires des entreprises.
- Les méthodes déductives et calculées pour déterminer l'origine de la marchandise.
- Les justificatifs et marquages d'origines : critères de valeur ajoutée et ouvraison spécifique.
- Choisir un régime économique : admission/export temporaire.
- Les régimes particuliers : échantillons, carnet ATA, retours...

MAITRISER LES TRANSACTIONS COMMERCIALES INTERNATIONALES

- Le contenu type d'un contrat de vente à l'international
- Les incidences d'une règle Incoterms® sur le contrat

IDENTIFIER LES DIFFERENTS INCOTERMS

- Présentation des 11 Incoterms
- Le groupe des Incoterms « Tous modes de transport » : EXW, FCA, CPT, CIP, DAT, DAP, DDP
- Le groupe des Incoterms « Maritime et Fluviaux » : FAS, FOB, CFR, CIF
- Les différences entre les Incoterms polyvalents et les Incoterms maritimes
- Les obligations réciproques du vendeur et de l'acheteur
- Les points délicats nécessitant une attention particulière

DISTINGUER LES INCOTERMS LES PLUS USITES

- L'approche traditionnelle : la préférence du vendeur à assumer le minimum de risques et d'obligations
- La définition d'une règle Incoterms : points non couverts
- Le transfert de risques et les assurances « marchandises transportées »
- Les autres termes de livraison employés à l'international

- La documentation et les frais consécutifs à la fourniture des documents : facture commerciale, facture légalisée, liste de colisage, certificat d'origine, EUR1, ATR, certificats d'inspection, certificat d'assurance, licence d'exportation, licence d'importation, documents de transport : B/L, AWB, CMR, déclarations en douane : EXA, IMA

LES FACTEURS DETERMINANTS DANS LE CHOIX D'UNE REGLE D'INCOTERM

- Les zones d'exportation, les pays à risques
- Les volumes des expéditions (FCL, LCL, express)
- La politique transport retenue
- Les conditions de paiement à l'international
- Le traitement des documents commerciaux

MÉTHODES PEDAGOGIQUES

Afin de **favoriser la prise de conscience puis l'acquisition des réflexes** appropriés nous vous proposons des **méthodes pédagogiques actives, dynamiques** qui rendent les participants **acteurs de leur progression** :

- ◇ Test de positionnement individuel
- ◇ Echanges d'expériences à partir du vécu des participants.
- ◇ Brainstorming en grand groupe, travail en sous-groupes sur les problématiques rencontrées pour lesquels les participants expriment des difficultés
- ◇ Apports théoriques et méthodologiques par le formateur à chaque point clé.
- ◇ **Les participants travaillent à partir de cas pratique (s) réel(s)** : Jeux de rôles, entraînements guidés suivis de séance de débriefing à chaud
- ◇ **Perfectionnement d'outils : tout au long de la formation le consultant enrichit les outils existants.**

NOTRE MEMO, véritable guide opérationnel est remis à chaque participant. Il comprend les points clés évoqués en cours de formation accompagnés des fiches mnémotechniques

EVALUATION / VALIDATION

- ◇ Quiz de contrôle de connaissances en lien avec le positionnement initial
- ◇ Remise d'une attestation de formation